
Certificação de Parceiros de Canais

Ano fiscal 2023

Forcepoint

Guia para
Certificação de
Parceiros de Canais

Documentos Públicos da
Forcepoint

7 de julho de 2023

Introdução

A Forcepoint tem muitos recursos para informar os parceiros de canais sobre o conjunto de soluções da Forcepoint. O objetivo deste guia é apresentar aos parceiros de canais onde encontrar treinamentos, e quais cursos e certificações estão disponíveis, e recomendar certificações com base no tipo de função nas organizações de parceiros de canais.

Se tiver perguntas, envie um e-mail para Partner@forcepoint.com ou entre em contato com o seu Gerente de Conta de Canais (CAM, Channel Account Manager) da Forcepoint. Para certificados de conclusão, certificação técnica e progresso do curso, envie um e-mail para Learn@forcepoint.com, com cópia para o CAM.

Acesso

Todos os treinamentos Forcepoint Channel Partner estão disponíveis no Forcepoint Cyber Institute (FCI). O FCI oferece diversos cursos e certificações, incluindo: eLearnings, presenciais ministrados por instrutor, virtuais ministrados por instrutor, cursos combinados, recursos de aprendizado digital e muito mais.

Para acessar o FCI, primeiro certifique-se de ter acesso ao Partner Portal. Se não tem acesso, entre em contato com Partner@forcepoint.com ou com o seu CAM. Após a integração, você receberá um e-mail para definir as suas credenciais.

Depois de acessar o Portal de Parceiros, clique na guia “Training and Compliance” e depois em Forcepoint Cyber Institute. Isso levará você à página [Learner Dashboard](#), que é um painel de controle personalizado para ver os cursos atribuídos, em andamento e concluídos, e as certificações obtidas.

Para acessar os cursos disponíveis, clique em Learning Content [Conteúdo de Aprendizado] e clique em Content Catalog [Catálogo de Conteúdo] para ver o catálogo completo da Forcepoint.

Observação: Na primeira vez que fizer login, você verá um curso Partner Verification para completar. Conclua esse curso para desbloquear todos os benefícios para Parceiros de Canais.

Requisitos para Certificação

O Forcepoint Global Partner Program tem requisitos de certificação de vendas e administrador para cada Parceiro de Canais, dependendo do nível e da região do Parceiro de Canais. Cada certificação que uma pessoa concluir contará para a conformidade anual do Parceiro de Canais no Programa Global de Parceiros.

Para obter informações adicionais sobre os Requisitos para Certificação, entre em contato com o seu CAM ou consulte o [Global Partner Programs Requirements & Benefits Guide](#).

Cert Requirements	Region	Authorized	Platinum	Titanium
Sales	T1	1	4	8
	APAC	1	2	6
	EMEA	1	2	5
	LATAM	1	2	6
Admin	T1	1	3	5
	APAC	1	2	8
	EMEA	1	1	2
	LATAM	1	2	4

Observações:

- T1: EUA, Reino Unido, França
- O Canadá tem os requisitos da EMEA

Certificações Recomendadas

A Forcepoint entende que os objetivos e as necessidades de aprendizado são exclusivos para diferentes funções de trabalho em nossos Parceiros de Canais. Foi por isso que a Forcepoint desenvolveu um catálogo de cursos e certificações que se alinham com cada tipo de aluno. Esses papéis são classificados como: Representante de Vendas, Engenheiro de Vendas, Administrador e Engenheiro de Sistemas. Revise as descrições abaixo para ajudar a identificar o caminho mais adequado à função de cada pessoa.

Observação: Esta não é a lista completa dos cursos disponíveis. Consulte o Forcepoint Cyber Institute ou converse com o seu CAM para obter mais informações.

Função de Trabalho	Objetivo
Representantes de Vendas	Identificar oportunidades, entender e ser capaz de apresentar o valor da Forcepoint e os benefícios para o cliente
Engenheiros de Vendas	Ajudar a apresentar o valor da Forcepoint e os benefícios para os clientes, e fornecer uma demonstração da solução de segurança
Administradores	Configurar, administrar, fornecer suporte e monitorar a solução de segurança
Engenheiros de Sistemas	Fazer a implementação avançada, configuração, otimização e solução de problemas da solução de segurança

Categoria da Certificação: Vendas

Função de Trabalho	Certificações	Estimativa de Tempo	Link
Representantes e Engenheiros de Vendas	Introdução e Venda do Valor – Nível 1	27 min	Link
	Forcepoint ONE SSE – Nível 1	1h33	Link
	Segurança de Dados – Nível 1	1h33	Link
	FlexEdge Secure SD-WAN – Nível 1	1 hora	Link
	Domínio Cruzado Comercial, Riscos Internos e Remoção de Ameaças – Nível 1	1h33	Link
Engenheiros de Vendas	Forcepoint ONE SSE – Nível 2*	1,25 horas	Link
	Segurança de Dados – Nível 2*	1 hora	Link

*Requer os respectivos caminhos de aprendizado de Nível 1 como pré-requisito

Categoria da Certificação: Admin

Função de Trabalho	Certificações	Estimativa de Tempo	Link
Administradores e Engenheiros de Sistemas	Implementar e Administrar o Forcepoint ONE SSE (eLearning + Exame)	18 horas	Link
	Administrador do Forcepoint DLP (eLearning, Labs + Exame)	18 horas	Link
	Forcepoint NGFW (eLearning, Labs + Exame)	20 horas	Link
	Administrador Local do Forcepoint Web Security (eLearning, Labs + Exame)	18 horas	Link
Engenheiros de Sistemas	Engenheiro de Sistemas do Forcepoint DLP (ILT Virtual + Exame) **	5 Dias x 8 horas	Link
	Engenheiro de Sistemas do Forcepoint NGFW (ILT Virtual + Exame) **	5 Dias x 8 horas	Link
	Engenheiro de Sistemas do Forcepoint Web Security (ILT Virtual + Exame) **	5 Dias x 8 horas	Link

**Requer a certificação de Administrador como pré-requisito

**As certificações que incluem ILT Virtual ou exames podem requerer compra

Sobre a Forcepoint

A Forcepoint simplifica a segurança para empresas e governos globais. A plataforma all-in-one verdadeiramente nativa da nuvem da Forcepoint facilita a adoção de Zero Trust e evita roubo ou perda de dados confidenciais e propriedade intelectual, não importa onde as pessoas estejam trabalhando. Com sede em Austin, Texas, a Forcepoint cria ambientes seguros e confiáveis para clientes e seus funcionários em mais de 150 países. Entre em contato com a Forcepoint em <https://www.forcepoint.com/pt-br>, [Twitter](#) e [LinkedIn](#).

Para perguntas, entre em contato com o seu representante da Forcepoint ou envie um e-mail para a equipe de parceiros da Forcepoint empartners@forcepoint.com.

